

Titelstory: Readsoft automatisiert Geschäftsprozesse

## Neue Freiräume gewinnen



**Uwe Jungk,**  
Ricoh  
Deutschland,  
über Ricoh  
als IT-Dienst-  
leister



**Annemarie  
Pucher,**  
Isis Papyrus,  
über  
Adaptive-  
Case-Mana-  
gement



**Ralf  
Tienken,**  
Konica  
Minolta,  
über  
Erfolge im  
Produktions-  
druck



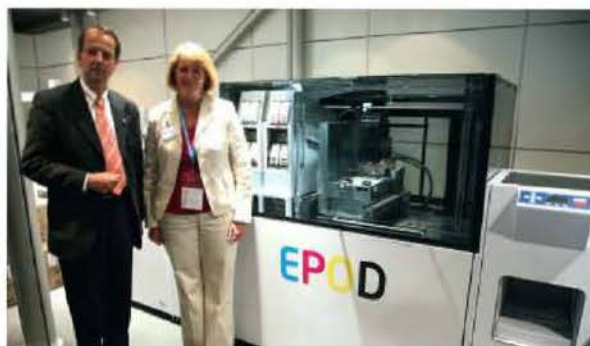
**Ulrich  
Kromer,**  
Messe  
Stuttgart,  
zur Zukunft  
der DMS  
Expo

## Böwe Systec und HP

# Gemeinsames EPOD-Modul

Böwe Systec und HP haben ihre Technologien in einer neuen Lösung kombiniert, die Envelope-Print-On-Demand (EPOD) auf eine neue Ebene bringen soll. Mit dem HP-C500-Color-Print-Modul und der Dickenausgleichslösung von Böwe Systec können bereits gefüllte Kuverts mit einem Durchsatz von bis zu 22.000 Kuverts pro Stunde bedruckt werden. Ende 2011 erkannte Böwe Systec neue Möglichkeiten für die Marktentwicklung. Das Unternehmen hatte beobachtet, dass die

meisten Kunden unbedruckte Kuverts für ihre Mailings verwendeten. Hier sah Böwe Systec eine Chance, mit farbigen Logos, Mitteilungen, Informationen zu Sonderangeboten oder Adressen die Motivation der Empfänger zum Öffnen der Post zu stärken. Die HP-C500-Color-Print-Module können unter Verwendung von 108 mm Druckköpfen mit einer Auflösung von 600 dpi bei einer Geschwindigkeit von 152,4 m pro Minute drucken.  
([www.boewe-systec.com/](http://www.boewe-systec.com/))



Heiner Kudrus, Geschäftsführer von Böwe Systec, und Kathy Tobin, Vice President und General Manager des Bereichs Specialty Printing Systems bei HP, vor dem neuen EPOD-Modul.

## Verteilsystem OptiKEP

# Jetzt mit Datamatrix-Code

Die neue Version 7.5 des Hauspost-Verteilsystems OptiKEP von Optiware EDV ermöglicht die Verarbeitung von Brief- und Einschreibesendungen direkt mit einem Datamatrix-Code. OptiKEP liest die mit Programmen wie Stamp-IT oder Frank-IT erzeugten 2-D-Codes von den Sendungen und erkennt den Sen-

dungstyp. Dieser Original-Code wird auch bei der Zustellung mit mobilen Datenerfassungsgeräten verwendet. Ein Aufkleben spezieller Etiketten ist dadurch nicht notwendig. Mit dieser Neuerung wird das modulare System für Sendungserfassung und In-haus-Verteilung noch vielseitiger.  
([www.optikep.eu](http://www.optikep.eu))

## Icon in der Schweiz

MSG Systems Schweiz ist seit Juli 2012 offizieller Vertriebspartner der Stuttgarter Icon Systemhaus GmbH. Beide Unternehmen arbeiten bereits seit rund zwei Jahren in verschiedenen Projekten zusammen. Schwerpunkt der Partnerschaft ist der Vertrieb der prozessgesteuerten Output-Management-Plattform icon Suite in der Schweiz durch MSG Systems.  
([www.icongmbh.de](http://www.icongmbh.de))

| [www.aerocut.de](http://www.aerocut.de) |



## AeroCut: Das ultimative „On Demand Finishing System“

Dieser kompakte Vollautomat garantiert schnelles und präzises Schneiden, Rillen oder Perforieren Ihrer Visitenkarten, Fotos, Postkarten oder Prospekte. Einfache Bedienung, LCD-Touchscreen in deutscher Sprache, Saugluft-Zuführung, Schnittmarkenleser und zahlreiche, vorprogrammierte Jobs sowie freie Speicherplätze rationalisieren Ihre Druckweiterverarbeitung im Formatbereich A4, A3 und A3 plus (maximal 350 x 500 mm). Exklusiver Importeur für Deutschland Krug & Priester, 72336 Balingen; Vertrieb über ausgewählte grafische Fachhandelspartner.



**KRUG + PRIESTER**

72336 Balingen Telefon 0 74 33 / 269-133